



Programa Microsoft AI Cloud Partner

Visión General

Actualizado: martes,
18 de julio de 2023

Contenidos

Microsoft IA Cloud Partner Program

Resumen del programa

- Bienvenidos al Microsoft AI Cloud Partner Program
- Bases para el crecimiento y la rentabilidad
- Enfocarse en las necesidades del cliente y en su crecimiento
- Designaciones de socio de Soluciones.
- Medición holística a través del puntaje de capacidad de socio
- Cómo obtener una designación de socios de Soluciones.
- Requerimientos para cada designación socio de Soluciones.
- Haga crecer su puntaje de aptitud de socio con asociaciones de socios.
- Beneficios de las designaciones socio de Soluciones.
- Diferenciarse con especializaciones

Fechas claves

Próximos pasos

Recursos adicionales

Bienvenidos al Microsoft AI Cloud Partner Program

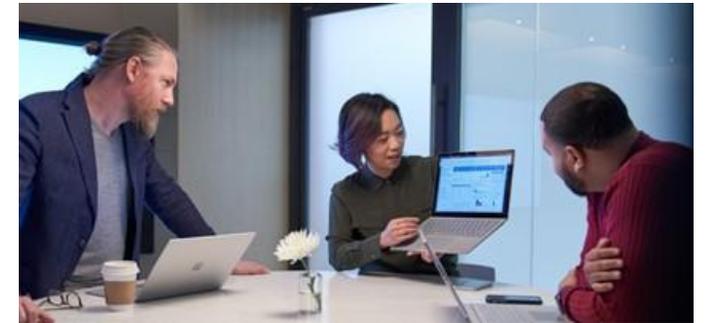


El mundo y la manera en la que trabajamos está cambiando rápidamente. Las oportunidades para los socios de Microsoft - tanto si creas y vendes servicios, soluciones de software o dispositivos - son significativas. Las aptitudes que requieren los clientes están evolucionando y los programas para socios están cambiando para estar a la altura de esa exigencia.

En esta presentación, hemos destacado a Microsoft AI Cloud Partner Program, destinado a simplificar nuestros programas, entregando un gran valor al cliente, invirtiendo en su crecimiento de nuevas maneras y reconociendo cómo entregar valor al cliente.

Microsoft AI Cloud Partner Program es la base de su crecimiento y rentabilidad

Nuestro programa es un portfolio de herramientas, recursos y ofertas para ayudarte a satisfacer las oportunidades de clientes que evolucionan, sé innovador para cualquier escenario de la nube en una plataforma extensible, únase a una comunidad de socios comprometidos a servir a los clientes y brindar soluciones exitosas para industrias y mercados de todo el mundo.



Aprovecha el más grande ecosistema tecnológico

Ser innovador con la plataforma en la nube end-to-end más integral

Hacer negocios con un socio en el que puedes confiar

Enfocarse en las necesidades del cliente y en su crecimiento

Estamos ofreciendo caminos claros para que los socios hagan crecer sus negocios, cumplan con el éxito del cliente e inviertan en su sociedad con Microsoft.



Programas de socios simplificados

Nuevas designaciones de soluciones de socios demuestran el alcance que tienen las organizaciones y las capacidades sobre Microsoft Cloud. Las seis designaciones de soluciones de área están en línea con la demanda del cliente y donde los socios tienen grandes oportunidades de escalar para satisfacer las necesidades del cliente.



Validando aptitudes de socio para ofrecer resultados exitosos

Nuevo puntaje de aptitud de socio mide holísticamente las aptitudes técnicas y la experiencia de su organización a través del rendimiento, formación y éxito del cliente.



Invirtiendo en la rentabilidad de los socios

Los beneficios del programa continúan apoyando a los socios a medida que crece su negocio. Estamos invirtiendo para ayudarlos a impulsar el desarrollo de su negocio, aumentar el alcance de sus clientes y expandir sus habilidades técnicas.

Designaciones de Soluciones

La designación de soluciones de socios es la primera oportunidad que tienen los socios para destacarse de la competencia al demostrar la amplitud de las aptitudes de su empresa en el área de soluciones con una alta demanda de clientes y oportunidades de escalar.



Fácilmente identificable

Los clientes desean trabajar con socios que tengan las habilidades adecuadas y las aptitudes para satisfacer sus necesidades.

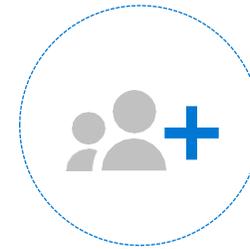
Una designación de soluciones identifica a los socios con aptitudes y experiencias específicas en áreas de solución de alta demanda de los clientes.



Elija una o más

Los socios pueden elegir obtener una designación de solución o más, si es válido para su organización.

Una vez que obtienes la designación de soluciones de socios, las designaciones que siguen pueden ser obtenidas sin costo alguno, una vez que se cumplen los requisitos.



Oportunidad

Hay importantes oportunidades para los socios en este nuevo mundo laboral - tanto si creas y vendes servicios, software o dispositivos.

Continuamente invertimos en nuevas designaciones para diferenciar soluciones basadas en la madurez técnica de los socios y el éxito de los clientes.

Distinguirse con las designaciones de soluciones de socios



Las designaciones alineadas con las áreas de solución de Microsoft reconocen sus aptitudes técnicas y su éxito ofreciendo soluciones tecnológicas.

Los beneficios alineados con su designación Solutions Partner incluyen beneficios del producto e insignias visibles para los clientes para ayudarte a vender su conocimiento.

Las especializaciones además validan el conocimiento técnico profundo luego de que obtienen una designación de soluciones y los diferencias de la competencia.

Microsoft Solutions Partner
Business Applications
Specialist
Low Code Application Development
Small and Midsize Business Management

*Los socios que obtiene las seis designaciones de soluciones reciben la insignia Microsoft Cloud, que reconoce tus aptitudes en todo Microsoft Cloud.

Medición holística a través del puntaje de capacidad de socio

La designación de soluciones tiene una estructura de medición holística, el puntaje de aptitud de socio, que mide las aptitudes técnicas de tu organización, permitiéndote demostrar las soluciones que has brindado para ayudar a los clientes a obtener el éxito y crecer.



Mantener flexibilidad

El nuevo modelo de puntaje de aptitud de socio basado en telemetría te ofrece la flexibilidad para demostrar su conocimiento, habilidades y experiencia.



Validar aptitud

Demuestra la aptitud de su empresa en

- 1) desempeño,
- 2) capacitación y
- 3) éxito del cliente

Los socios necesitan al menos 70 de los 100 puntos posibles para obtener una designación de soluciones de socios.



Medir el progreso

El panel de control del puntaje de aptitud del socio en el [Partner Center](#) muestra su avance hacia nuevas designaciones y dónde puede tomar acción para aumentar su puntaje.



Demostrar conocimiento

Las nuevas insignias para mostrar al cliente te ayudan a destacarte y a vender sus habilidades una vez que hayas obtenido una designación.

Cómo obtener una designación de solución

El puntaje de aptitud de socio le brinda la flexibilidad para demostrar su conocimiento, habilidades y experiencia en subcategorías de desempeño, aptitudes y éxito del cliente.

Se debe obtener un mínimo de 70 puntos, consiguiendo puntos en cada categoría.

Existen 100 puntos posibles en total en todas las categorías.



Desempeño

Esta categoría se mide por agregaciones netas de clientes.



Formación

Esta categoría verifica y demuestra su dedicación a la capacitación y formación mediante certificados intermedios y avanzados.



Éxito del cliente

Esta categoría se mide por el crecimiento del uso y el número de soluciones implementadas.

Los admins pueden acceder al [Partner Center](#) para ver como su organización progresa hacia la designación de soluciones.

Requerimientos para cada designación de soluciones de socios

Cada designación tiene un número específico de puntos posibles que pueden obtenerse por categoría. Los socios tienen la flexibilidad de elegir en qué categorías enfocarse dentro de un área de solución para coincidir con las necesidades de su negocio.

Cada designación de solución requiere **70+ puntos**

Con al menos un punto en cada subcategoría

Categoría

	Solución Socio para Business Applications	Solución de Socio para Data & AI (Azure)	Solución de Socio para Digital & App Innovation (Azure)	Solución de Socio para Infrastructure (Azure)	Solución de Socio para Modern Work	Solución de Socio para Security
	Subcategoría					
Desempeño	Incorporaciones netas de clientes ➤ 15pts	Incorporaciones netas de clientes ➤ 30pts	Incorporaciones netas de clientes ➤ 30pts	Incorporaciones netas de clientes ➤ 30pts	Incorporaciones netas de clientes ➤ 20pts	Incorporaciones netas de clientes ➤ 20pts
Formación	Certificados Intermedios ➤ 20pts	Certificados Intermedios ➤ 40pts	Certificados Intermedios ➤ 20pts	Certificados Intermedios ➤ 20pts	Certificados Intermedios ➤ 10pts	Certificados Intermedios ➤ 40pts
	Certificados Avanzados ➤ 15pts		Certificados Avanzados ➤ 20pts	Certificados Avanzados ➤ 20pts	Certificados Avanzados ➤ 15pts	
Éxito del cliente	Crecimiento de uso ➤ 30pts	Crecimiento de uso ➤ 20pts	Crecimiento de uso ➤ 20pts	Crecimiento de uso ➤ 20pts	Crecimiento de uso ➤ 30pts	Crecimiento de uso ➤ 20pts
	Implementación ➤ 20pts	Implementación ➤ 10pts	Implementación ➤ 10pts	Implementación ➤ 10pts	Implementación ➤ 25pts	Implementación ➤ 20pts

Representa el puntaje máximo en esa subcategoría

Haga crecer su puntaje de capacidad de socio con asociaciones de socios

Asegúrese de que su empresa recibe el puntaje que has ganado al tener las asociaciones correctas en su lugar.



Las asociaciones son el único mecanismo por el cual el éxito del cliente, el desempeño y el puntaje de la subcategoría de capacitación son reconocidos y calculados para obtener las designaciones de soluciones.

Existen dos caminos para obtener puntos:

- Las agrupaciones de socios reconocen socios por las subcategorías de desempeño y éxito del cliente incluyendo incorporaciones netas de clientes, crecimiento de uso e implementación
- Las asociaciones profesionales certificadas ofrecen visibilidad de las certificaciones que las personas de tu empresa han obtenido



Asegúrese de que los grupos de socios están conectados mientras se prepara para obtener designaciones de socio de soluciones.

Explora el [Partner Associations Playbook](#) para más información sobre qué asociaciones son las adecuadas para tí y los pasos siguientes para maximizar tu puntaje de aptitud de socio.

Beneficios de las designaciones de socio de soluciones

Los beneficios para los socios de soluciones son útiles y esenciales para su empresa. Estamos invirtiendo cada día más para ayudarlos con el desarrollo de su negocio, aumentar el alcance de sus clientes y expandir las habilidades técnicas y la capacitación.



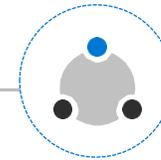
Fomentando el desarrollo del negocio

- Los beneficios del producto (anteriormente licencias de uso interno) han sido creados para alinearse con las designaciones de soluciones de partners, incluyendo:
 - Créditos de Azure en cantidad para su empresa.
 - Acceso a entornos de desarrollo.
 - Nuevas suscripciones a servicios en la nube que son los más importantes en el mercado.



Aumentando el alcance al cliente

- Vender junto a Microsoft para expandir la huella de su cliente.
- Servicios de comercialización, activos y consultas personalizadas para ayudarte en su experiencia de marketing.
- Posicionamiento como proveedor de soluciones Microsoft para aumentar la exposición.
- Insignias visibles para los clientes para demostrar sus aptitudes.



Expandiendo la formación y capacitación técnica

- Ayuda personalizada, cursos integrales, y expertos Microsoft de nivel mundial para hacer crecer su conocimiento.
- Servicios de preventa técnicas e implementación para ayudarlos a brindar soluciones más rápidamente.
- Soporte de producto (local y en la nube), de plataforma y técnico para ayudarlos a solucionar inconvenientes específicos.

Para detalles sobre beneficios específicos para cada designación de socio de soluciones, visita nuestra [Guía de beneficios](#)

Diferenciarse aún más con especializaciones

Una vez que obtiene una designación de socio de soluciones, puede diferenciar aún más su profundo conocimiento técnico y experiencia con especializaciones.



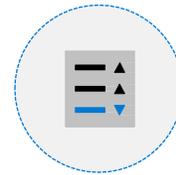
Mayor confianza del cliente

Obtener una especialización valida tu profundo conocimiento técnico, te diferencia de tus competidores en áreas con una alta demanda de clientes y les facilita a tus clientes identificar tu habilidad para satisfacer sus necesidades específicas.



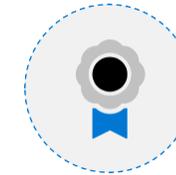
Priorización

Los beneficios de lograr una especialización incluyen el ranking de priorización en el marketplace comercial y la evaluación para oportunidades de ventas cooperativas activas junto a vendedores de Microsoft.



Mayores beneficios de producto

Obtén acceso a mayores beneficios de producto para acelerar tu negocio aún más, incluyendo un mayor acceso a créditos de Azure, licencias de productos adicionales y suscripciones a servicios en la nube que son esenciales en el mercado actual.



Demostrar conocimiento

Consigue una insignia para exhibir ante el cliente para tu perfil de negocios en la galería de socios Microsoft AppSource para promover tu conocimiento.

Conocer cómo obtener especializaciones para diferenciar tus aptitudes para los clientes.

Cómo las especializaciones llevan a las designaciones de socio de soluciones



Business Application

- Inteligencia comercial
- Finanzas
- Automatización inteligente
- Desarrollo de aplicaciones Low Code de Microsoft
- Servicio de ventas
- Gestión de PYMES
- Cadena logística



Data & AI (Azure)

- IA y Machine Learning en Microsoft Azure
- Analytics en Microsoft Azure
- Crea y moderniza Apps de IA con Microsoft Azure
- Inteligencia comercial
- Migración de almacén de datos a Microsoft Azure
- Infraestructura híbrida en la nube con Microsoft Azure Stack HCI
- Migración de infraestructura y datos a Microsoft Azure
- Kubernetes en Microsoft Azure
- Migra aplicaciones empresariales a Microsoft Azure



Digital & App Innovation (Azure)

- IA y Machine Learning en Microsoft Azure
- Crea y moderniza Apps de IA con Microsoft Azure
- DevOps con GitHub en Microsoft Azure
- Automatización inteligente
- Infraestructura híbrida en la nube con Microsoft Azure Stack HCI
- Kubernetes en Microsoft Azure
- Desarrollo de aplicaciones Low Code de Microsoft
- Migra aplicaciones empresariales a Microsoft Azure



Infraestructura (Azure)

- Infraestructura híbrida en la nube con Microsoft Azure Stack HCI
- Migración de infraestructura y datos a Microsoft Azure
- Solución Microsoft Azure VMware
- Escritorio virtual Microsoft Azure
- Servicios de red en Microsoft Azure
- SAP en Microsoft Azure



Modern Work

- Gestión de adopción y cambios.
- Llamadas a Soluciones para Microsoft Teams
- Soluciones a medida para Microsoft Teams
- Reuniones y sala de reuniones para Microsoft teams
- Moderniza la implementación de Endpoints Teamwork



Security

- Seguridad en la nube
- Gestión de identidad y acceso
- Protección y administración de la información
- Protección ante amenazas

Fechas clave para las designaciones de socio de soluciones

Cómo y cuándo los socios de Microsoft pueden obtener designaciones de socio de soluciones:

Disponibilidad general (GA),
3 de octubre de 2022

Las competencias heredadas y las insignias asociadas ya no están en el mercado. Los socios ya no se consideran ni se denominan socios Gold o Silver. Los socios pueden optar por mantener los beneficios heredados asociados históricamente a sus competencias anteriores.

Fecha de aniversario o nueva inscripción

¿Quiere obtener o mantener la(s) designación(es) de socio de soluciones?

Después de cumplir con todos los requisitos para una o más designaciones de socio de soluciones:

- Inscribir o renovar en el Partner Center.
- Activar los beneficios de socio de soluciones (o selecciona y activa el paquete de beneficios heredado, si es elegible).
- Obtener una especialización para acceder a mayores beneficios del producto.



¿No elegible?

Para los socios que no cumplieron con los requisitos para una designación de socio de soluciones y tenían una competencia heredada al 30 de septiembre de 2022, tendrán la opción de continuar pagando una tarifa (en líneas con su tarifa de competencia heredada) y conservar sus beneficios heredados.

Si eligen no comprar los beneficios heredados, también tienen la opción de comprar un Microsoft Action Pack.

Entre fechas de aniversario

¿Elegible para una designación socio de soluciones?

Si su empresa cumple con los criterios para la designación de socio de soluciones y obtiene 70 puntos o más:

- Entre las fechas de aniversario, los socios recibirán la designación y la insignia.
- No hay cambios en los beneficios existentes hasta la fecha de su aniversario.
- Obtiene una designación del segundo al sexto socio de soluciones entre las fechas de aniversario y consigue mayores beneficios para sus nuevas designaciones de inmediato.



¿Necesita más tiempo?

Si su organización aún no cumple con los criterios para la designación de socio de soluciones:

- No hay cambios en los beneficios hasta la fecha del aniversario.
- En cualquier momento, cumple con los requisitos y obtiene una designación de socio de soluciones.

Hasta la próxima fecha aniversario

Igual que la fecha del último aniversario

Próximos pasos



Los administradores pueden acceder al [Partner Center](#) para ver como su organización progresa hacia la designación socio de soluciones y comprobar los beneficios asociados.



Visita la [Galería de Capacitación](#) & [Microsoft docs](#) para obtener información sobre los requerimientos para obtener una designación de socios de soluciones.



Para más información visitar [Microsoft partner website](#) y [Microsoft partner blog](#).



Recursos adicionales

[Galería de activos de capacitación](#)

[Tablero de puntaje de aptitud de socio](#)

[Microsoft partner blog](#)



**Socio de Soluciones
Business Applications**

[Página general de socio de
soluciones Business Applications](#)



**Socios de Soluciones
Data & AI (Azure)**

[Página general de socio de
soluciones Data & AI](#)



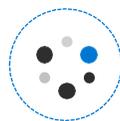
**Socio de Soluciones Digital
& App Innovation (Azure)**

[Página general de socio de soluciones
Digital & App Innovation](#)



**Socio de Soluciones
Infrastructure (Azure)**

[Página general de socio de
soluciones Data & AI](#)



**Socio de Soluciones
Modern Work**

[Página general de socio de
soluciones Modern Work](#)



**Socio de Soluciones
Security**

[Página general de socio de soluciones
Security](#)

